

**Objetivo:** Evaluar estrategias de cuentas por cobrar, cuentas por pagar y financiamiento a corto y largo plazo, a través del análisis de costo volumen-beneficio, para contribuir a la operación de la organización.

<b>Competencia 1.</b>	Evaluar la situación financiera presente y futura, mediante técnicas de análisis y proyección, para optimizar los recursos de la organización.
-----------------------	--

## 1 Sistema de Facturación

### 1.1 Documentación relacionada con las ventas

#### 1.1.1 Factura

##### 1.1.1.1 Concepto, elementos y ejemplo

#### 1.1.2 Cotizaciones

##### 1.1.2.1 Concepto, elementos y ejemplo

#### 1.1.3 Nota de crédito

##### 1.1.3.1 Concepto, elementos y ejemplo

#### 1.1.4 Nota de cargo

##### 1.1.4.1 Concepto, elementos y ejemplo

#### 1.1.5 Recibo de honorarios

##### 1.1.5.1 Concepto, elementos y ejemplo

#### 1.1.6 Normatividad en la factura y recibo de honorarios

#### 1.1.7 Recibo de arrendamiento

##### 1.1.7.1 Concepto, elementos y ejemplo

##### 1.1.7.2 Normatividad del recibo de arrendamiento

### 1.2 Proceso de Facturación

### 1.3 Títulos de crédito

#### 1.3.1 Concepto

#### 1.3.2 Normatividad

#### 1.3.3 Pagaré

##### 1.3.3.1 Concepto, elementos y ejemplo

#### 1.3.4 Letra de cambio

##### 1.3.4.1 Concepto, elementos y ejemplo

1.3.5 Cheque

1.3.5.1 Concepto, elementos y ejemplo.

**2 Cuentas por cobrar**

2.1 Concepto de crédito y cobranza

2.2 Seguimiento de cartera

2.3 Estrategias de recuperación de cartera

2.4 Penalizaciones y estímulos en cobranza

**3 Documentos y cuentas por pagar**

3.1 Concepto de documentos y cuentas por pagar y las cuentas que lo integran.

3.2 Condiciones de crédito

3.3 Programas de pago

3.4 Flujo de efectivo

3.4.1 Concepto, elementos y ejemplo

**4 Financiamiento a corto y largo plazo**

4.1 Concepto de financiamiento

4.2 Políticas de financiamiento a corto plazo

**5 Fuentes de financiamiento a corto y largo plazo**

**Elaboraron:**

Mtra. Griselda López Benítez

Mtra. Marlene Martin Torres

L.C. Zulma López González